

Abstract – Master-Thesis**Titel:** Analyse eines Allianzmustervertrages aus Sicht eines Auftraggebers

Untertitel: -

Name Autor: Michael Rettenberger

Seitenanzahl: 113

Name AutorIn: -

Seitenanzahl: -

Hintergrund:

Seit einiger Zeit wird der Ruf nach alternativen Vertragsmodellen, z.B. Allianzverträge, in der Baubranche immer größer. Speziell von großen Bauunternehmen, in Bezug auf große Infrastrukturprojekte wie z.B. Straßen- und Eisenbahntunnel, Kraftwerksbaustellen u. dgl., wird mit dem theoretischen Ansatz eines fairen Vertrages für beide Seiten (Auftragnehmer und Auftraggeber) eine solche Vertragsart angestrebt.

Forschungsfrage - Hypothese:

1. Welche Vor- und Nachteile bzw. Chancen und Risiken bestehen für den Auftraggeber beim Allianzvertrag?
2. Für wen hat der Allianzvertrag tatsächlich Vorteile?

Methode:

Durch die Gegenüberstellung der beiden komplett unterschiedlichen Vertragsarten (Allianzvertrag und Einheitspreisvertrag mit B2110) soll eine sachliche Darstellung jener vertraglichen Probleme aufgezeigt werden, die ein Allianzvertrag für den Auftraggeber mit sich bringen kann.

Ergebnisse:

Durch die verschiedenen Gestaltungsmöglichkeiten die ein Allianzvertrag bietet,

BetreuerIn: RA Dr. Walter Löbl**Weitergabe gesperrt:** Ja | Nein **Datum:** 18. Juli 2022**Schlagwortkatalog:** Allianzvertrag, alternatives Vertragsmodell, Bauvertrag



Abstract – Master-Thesis

Title: Analysis of an alliance model contract from the point of view of a client

Subtitle: -

Name Author: Michael Rettenberger

Number of pages: 113

Name Co Author: -

Number of pages: -

Background:

For some time now, the call for alternative contract models, e.g. alliance contracts, has been growing in the construction industry. Especially by large construction companies, in relation to large infrastructure projects such as road and railroad tunnels, power plant construction sites and the like, such a contract type is sought with the theoretical approach of a fair contract for both sides (contractor and client).

Research question - hypothesis:

1. What are the advantages and disadvantages or opportunities and risks for the client in the alliance contract?
2. For whom does the alliance contract actually have advantages?

Method and evidence:

By comparing the two completely different types of contracts (alliance contract and unit price contract with B2110), a factual presentation of those contractual problems that an alliance contract can entail for the client is to be shown.

Results:

Due to the various design options offered by an alliance contract, it is very difficult to create a contract model that is fair for both sides (client and contractor). From a client's point of view, the unit price contract with the B2110 is currently the fairest type of contract.

Supervisor: RA Dr. Walter Löbl

Transmission prohibited: Yes | No

Date: 18th of July 2022

Subject catalogue: Alliance contract, alternative contract model, construction contract